

KOMPETENSUTVECKLING VIKTIGT FÖR FÖRETAG I TILLVÄXT!

Projektets utvärdering visar att över hälften av företagen redan under projekttiden ökat sin kundkrets och omsättning. Hela 27% av företagen har också nyanställt personal.



knuff
Kunskap Nätverk Utveckling För Företagare

företagarna
NORRKÖPING

Projektid januari 2012 - december 2013



Knuff

– Kunskap Nätverk Utveckling För Företagare

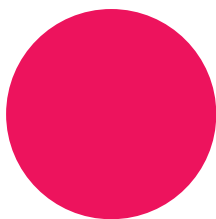
Syftet med projektet har varit att stödja kvinnor som driver småföretag för att de ska affärsutveckla sitt eget företag genom kompetensutveckling av både sig själva och de anställda. Projektet har gett förutsättningar för företagen att växa, vilket ökat deras konkurrensförmåga, vilket i sin tur främjat tillväxt. Något som hela regionen tjänar på. Deltagarna i projektet har varit både kvinnor och män även om projektet riktat sig framförallt till kvinnor som driver småföretag.

Knuffs koncept är ett verktyg som vi vet fungerar och som bevisligen skapar tillväxt i småföretag. Konceptet skulle mycket väl kunna användas av småföretag utanför projektet som vill växa och nyanställa personal. Reflekterande team har varit en framgångsfaktor som bidragit till helt nya lärmiljöer för småföretagare.

Att få andra företagares reflektioner på sina egna utmaningar har varit mycket uppskattat och framgångsrikt. "Sökning" är en annan speciell metod som Knuff utvecklat under projekttiden. Sökning innebär att någon av deltagarna har ett specifikt behov av att komma i kontakt med någon speciell person, företag eller köpa en viss tjänst

eller vara. Sökningen ställs mot övriga projektdeltagare. Ofta finns det någon i nätverket som kan matcha sökningen och på så vis hjälper man varandra att göra bättre och större affärer.

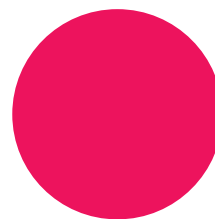
30 företag och 128 anställda har affärs- och kompetensutvecklats genom Knuff.



Styrgruppen för Knuff bestod av fyra erfarna företagare med stor kunskap om företagarfrågor och det regionala företagandets utmaningar. Styrgruppen har bestått av Företagarna Norrköpings ordförande Stefan Peterson, Cecilia Storm, Catharina Claesson och Yvonne Anglesjö. Med i styrgruppen fanns även Ove Jansson, representant för Företagarna Sverige. Styrgruppens roll har varit att ta strategiska beslut så att projektet styrts mot uppsatta mål och långsiktiga effekter.



Yvonne Anglesjö – Projektledare Knuff



Arbetet har varit mycket målinriktat. Vi har hela tiden haft ett starkt företagarperspektiv och Knuff har drivits som ett företag, med tydliga krav på resultat redan från början. Vi har utgått från att vi som kvinnor och företagare måste göra affärer. Vi har tänkt affärsinriktning och affärsmöjligheter i allt vi gör, från tillgänglighet, jämställdhet, kompetensutveckling och nätverkande.

Vi har valt att inte generalisera deltagarna. Varje deltagare har efter en noggrann analys genomgått en kompetensutveckling som är behovsanpassad just efter deltagarens och företagets behov. Vissa gånger har vi t.o.m. skräddarsytt utbildningar, både enskilt och för grupper. Fokus har hela tiden varit att kompetensutvecklingen ska leda till ökad omsättning.

Knuff som affärsnätverk är redan en succé. Det finns få rena affärsnätverk för kvinnor som driver företag, men genom Knuff har vi lyckats bygga upp ett nätverk där vi börjat rekommendera varandras verksamheter till egna kunder. Det har inneburit att många nya affärer redan har skapats, både mellan företag i projektet och företag och privatpersoner utanför projektet.

Som projektledare har jag haft stor nytta av mina 30 år som egen företagare. Med min mångåriga erfarenhet av att driva företag i både med och motgång har jag lätt att sätta mig in i deltagarnas situation och vi pratar samma språk. Jag tror att legitimitet hos målgruppen, engagemang, flexibilitet, lyhördhet, och noggrannhet är viktiga egenskaper hos en projektledare. Det är också viktigt att skapa delaktighet i allt som sker i projektet.

Delaktigheten hos deltagarna har varit stor. Alla har haft möjlighet att vara med och påverka projektets innehåll och upplägg. Vi har gemensamt utformat idéer, seminarier och program, ofta genom tillfälliga arbetsgrupper som uppstått då behov har funnits.

Stödet från ESF har varit fantastiskt bra. Vi har under hela projekttiden haft en mycket god dialog med både handläggare och ekonom och verkligen känt stödet för att vi ska kunna prestera på topp.

Utvärderaren är jätteviktig. Valet av utvärderare har visat sig vara mer viktigt än vi någonsin kunnat ana. Dialogen, ifrågasättandet och rapporterna med reflektionspunkter har gjort att vi skapat ett gemensamt lärande som varit mycket värdefullt för projektets resultat.

Knuff
Kunskap Nätverk Utveckling För Företagare



Stefan Peterson - Företagarna Norrköping, projektägare

“Företagarna Norrköping var inte riktigt medvetna om vad det innebar att vara projektägare för ett så omfattande projekt som Knuff. Men vi har lärt oss under resan. Det allra viktigaste är att ha kontroll på likviditeten och att det finns en

buffert. Det kommer att binda mer kapital än beräknat och pengar kommer komma senare än väntat.

Finns pengarna är en duktig, engagerad och på heltid ar-
voderad projektledare ett måste.

Därutöver sök kompetens utanför de egna leden det räcker inte med enbart entusiasm, erfarenhet och lärdomar från tidigare projekt är ovärderligt. Med detta på plats kan ett projekt bli hur bra som helst.”

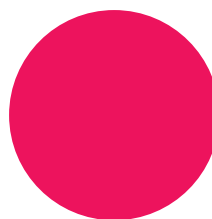


Susanne Sedvall – Utvärderare Knuff

Att utvärdera Knuff har varit både intressant och lärorikt. Intressant för att projektet redan från början haft så starkt resultatfokus och för att Företagarna som organisation äger processen. Lärorikt för att det finns så enormt mycket företagserfarenhet som används på ett konstruktivt sätt för att skapa bra resultat och hållbar utveckling.

Utvärderingen som pågått som en lärandeprocess genom hela projektet visar att projektets målsättningar är väl uppfyllda och projektet kan påvisa mycket bra resultat. Bland annat har över hälften av företagen redan under projekttiden ökat sin omsättning och 27% av företagen har nyanställt personal.

Attityden till jämställdhet och tillgänglighet har förändrats hos en stor del av deltagarna och många ser idag helt nya affärsmöjligheter utifrån de två perspektiven.



AFFÄRSMÖJLIGHETER MED NYA PERSPEKTIV PÅ JÄMSTÄLLDHET OCH TILLGÄNGLIGHET!

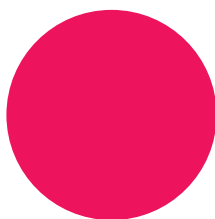
Under våren 2013 skapade vi i projektet en arbetsgrupp som tillsammans under några månader kreerade fram ett intressant upplägg för en tvådagars Knuffkonferens med riktigt skarpa föreläsare. Stort fokus låg på jämställdhet och tillgänglighet. Vi döpte konferensen till ”En Knuff i rätt riktning med nya möjligheter”.

Att driva företag handlar om att göra affärer och se nya möjligheter. Jämställdhet och tillgänglighet är två områden där det finns stor potential för helt nya affärsmöjligheter. Därför lade vi in de båda områdena som delmål, deltagarna skulle genom projektet se nya affärsmöjligheter både utifrån ett jämställdhets- och ett tillgänglighetsperspektiv.

Föreläsningarna som genomfördes på konferensen var helt skräddarsydda och handlade om olika affärsnyttor med jämställdhet och tillgänglighet. Vi diskuterade hur man kan tjäna pengar på att öka den egna kunskapen inom de båda områdena. Konferensen gav många nya perspektiv och fler ideér till helt nya affärsmöjligheter.

En av deltagarna konstaterade efter konferensen hur kortsiktigt man tänker och vilka affärsmöjligheter det öppnar sig bara man får nya intryck och tankar. En annan deltagare konstaterade att mycket mer är möjligt än vad vi vanligtvis tror, bara inställningen är rätt. Så visst, det går att skapa affärsmöjligheter med nya perspektiv på jämställdhet och tillgänglighet!

”Jag kan skapa nya affärer genom att marknadsföra verksamheten för de målgrupper jag idag inte har nått. I det arbetet ska jag beakta mångfald inom ramen för kompetensförsörjning, kundnytta och kvalitet.”



”Jämställdhet är för mig ett större perspektiv efter konferensen. Det är inte bara mellan kvinnor och män, utan ”grupperna” är så många fler”

Här är vi som skapar resultat och tillväxt genom Knuff



Cristina De Amaral - Advertising Space Linköping

Knuffs utbildningar och nätverk har fått mig att utvecklas som företagare där jag är leverantör av bl.a. säkerhetsstickor med kundens eget tryck på. I Knuffnätverket har jag träffat företagare som jag kommer att behålla i mitt nätverk både som vänner och bollplank. Växautbildningen har fått mig att på nytt se det jag en gång utbildat inom, och kan nu applicera det i mitt företagande. Det har gjort att jag kommit till insikt och tagit in en mentor i mitt företag för att fortsätta den utveckling jag påbörjat i Knuff.



Ann-Margret Tengblad - Amt Communication Norrköping

Genom Knuff fick jag möjlighet att bli coachad som satte igång processer i mig vilket ledde till handling att lägga upp strategier för sälj och struktur. Det blev lätt att ringa till företag och personer för att boka möten, alla trösklar försvann. Kundmötena har lett till att jag redan nu har 20 % fler inbokade jobb under våren 2014 än motsvarande period 2013. I planen finns att anställa ytterligare en föreläsare/lärare under 2014.



Anna Stridh - Avlopp & Kretslopp Norrköping

Företaget arbetar mot myndigheter, entreprenörer och privatpersoner där uppdragen och frågeställningarna varierar. Coachningen och de verktyg jag fått genom Knuff har gett bättre struktur att fokusera min verksamhet till rätt kunder. Genom att precisera min hemsida så den blivit mer kundanpassad, så kan kunden snabbt se vilken tjänst som passar bäst utifrån kundens behov. Med nya verktyg kan jag nu genomföra mätningar på mina projekt och fått lösningar och struktur på hur jag ska bemöta inkommande telefonsamtal ute på fältet.



Elisabet Larsson - CEI-Europe Linköping

Kompetensutvecklare Europas utvecklings- och forskningsingenjörer inom hårdvarukonstruktion och telekommunikation. Genom Knuff har vi fått ett utökat nätverk samt möjlighet att genomföra ett program med en coach som har erfarenhet och kunskapsnivå som passar vårt väletablerade företag. Som ny ägare är det mycket värt att utveckla företagsledningen. Jag har kommit till insikt och tagit in en mentor i företaget för att fortsätta den utveckling jag påbörjat genom Knuff.



Carina Perenkranz - Chop Event Norrköping

Knuff har betytt väldigt mycket för oss under kort tid. Vi har tillsammans med vår coach varit tvungna att blicka inåt och granska oss själva på ett positivt sätt. Vi har hittat en bättre struktur och kommit fram till ekonomiska framsteg. Med Excelkursen kommer vi att spara åtskilliga tusenlappar eftersom vi själva är nyckeln till all den administration som annars varit en kostnad för oss. Mycket lyckat projekt!

Här är vi som skapar resultat och tillväxt genom Knuff



Anki Svensson - Color me Beautiful Norrköping

Har genom Knuff fått fler kunder till företaget som arbetar med b.l.a. styling av personal och privatpersoner och har efter kompetensutveckling fått ett större antal föreläsningssupplett genom leverantörer till projektet, detta har påverkat företagets omsättning positivt. Kunskaperna i Indesign gör att jag nu kan göra mina broschyrer själv och sparar därmed in kostnaden. Genom Knuffs nätverk har jag fått nya kunder som utbildas hos mig.



Gabriella Erenger - Comiform Norrköping

Erbjuder kurser och behandlingar i yoga och mindfulness i rörelse till musik, massage och hälsocoaching. Deltagandet i Knuff har gett många nya kontakter som lett till samarbeten och nya kunder. Olika utbildningar som retorik, marknadsföring m.fl. har fördjupat medvetenheten och förmågan att presentera mina "tjänster" på ett tydligare sätt. Jag är verkligen tacksam och nöjd över de möjligheter till utveckling jag har fått vara med om.



Maria Forsell - Crevisa Utvecklingspartner Norrköping

Knuff har betytt mycket för mig som företagare. Jag har fått möjlighet att möta många intressanta företagare, vi har startat ett nätverk där vi stöttar varandra. Jag har genom utbildning fått ny kunskap och verktyg jag kan använda i mina uppdrag som organisationskonsult. Jag har också fått nya kontakter inom området som kommer att vara fördelaktiga för mig och mitt företagande framåt. Mycket lyckat projekt!



Anne Mielonen - Elteknik T. Mielonen Linköping

Vi utvecklar automationsutrustningar tillsammans med kunden för att få anpassade slutprodukter. Genom Knuffs förtjänst har vi höjt företagets och medarbetarnas kompetens, breddat vår service och produktportfölj inom ny hårdvara (PLC) och nya operatörspaneler för styrning av automatik-sutrustningar samt byggarbetsmiljösamordning, vilket innebär att företaget idag räknar på fler anbud. Vi har med Knuffs hjälp vidgat våra affärsområden och gjort företaget mer konkurrenskraftigt vilket bidragit till nya affärer och ökad omsättning.



Anna Hjertstedt - Friskvårdspoolen Linköping

Arbetar med helhetshälsa inom t.ex. massage, kostrådgivning, tobaksavvänjning, viktgrupper och mindfulness för företag och dess personal. Genom Knuff har företaget ökat tillväxten och möjligheten att arbeta mer flexibelt vilket ger bättre förutsättningar. Kompetensutvecklingen har lett till ändrad verksamhetsinriktning, vilket skapat helt nya affärsområden, t.ex. hälsoprofilbedömningar som ökat omsättning. Resultatet är att företaget kan behålla all sin personal, vilket var mycket osäkert innan projektstarten. Företagaren beskriver att projektet kom i precis rätt tid och har hjälpt Friskvårdspoolen till en helt ny kundkrets.

Här är vi som skapar resultat och tillväxt genom Knuff



Pia Wallin - FRUBO Linköping

Knuff projektet har genom ett brett nätverk och kvalitetssäkring av ledarskapet på FRUBO fastighets- och bostadsförvaltning byggt en trygg framtid för vårt företag och våra kunder. Med Knuff bakom oss har vi ett rikare företagsliv framför oss! Genom juridikutbildningen som alla anställda gick bredades och fördjupades kunskaperna inom gruppen gällande de frågor som ofta dyker upp från våra kunder. Detta gör att vi framöver själva kan sälja utbildningar med delar av juridiken med.



Helen Melchersson - Helens för körkort Norrköping

Vårt deltagande i Knuff har resulterat i flera framgångsfaktorer, och har med kompetensutveckling ökat både företagets marknadsandelar och medarbetarnas anställningsbarhet. Den ökande omsättningen har medfört nyanställning av personal. Vi är idag mer konkurrenskraftiga och har genomfört effektiviseringar i vår administration. Nätverket och utbildningarna har gett mig som företagare verktygen att målinriktat kunna fortsätta utveckla Helens till ett ännu mer lönsamt företag där alla trivs och känner trygghet i sina anställningar.



Susanna Reinhold - Hjälpboden Norrköping

Viktigt har varit att få skräddarsydd kompetensutveckling, där Växautbildningen gjort mig bättre rustad att se fler möjligheter att utveckla företaget. Effekter är ökad försäljning, bättre struktur och breddad verksamhet. Hemsidan är förbättrad och vi har skapat en Facebooksida, där personalen som deltagit i Knuffs utbildningar gör inlägg och vi når nya kundgrupper. Mycket stimulerande att träffa andra företagare och ta lärdom av varandra och företagets framgångar. Har fått ett nytt nätverk och timanställt medarbetare samt levererat tillgänglighetsprodukter till Rapps Glas.



Kerstin Gunnarsson - Hooked On Nature Norrköping

Företaget utvecklar, tillverkar och säljer små smarta svenskdesigade friluftsprодукter. Knuff har bidragit till att vi fått kraft, redskap och självförtroende att växa och mer än dubblerat vårt återförsäljarnätverk till att idag omfatta ca 300 butiker(i nio länder). Företaget har flyttat sin produktion från Europa till Asien vilket har gjort att produktionskostnaderna blivit mindre vilket i sin tur bidragit till att priset till kund blivit lägre. Har precis börjat sälja fyra av våra produkter i Clas Ohlsons butiker. En Knuffdeltagare har nominerat mig till att bli årets uppfinnarkvinna i Europa.



Camilla Didriksson - Kakelugnar & Kaminer Linköping

Knuff har gett företaget kostnadseffektiva annonsmöjligheter och nätverk där vi kunnat nå ut med vår långa erfarenhet inom värmeeffektiva lösningar och på så sett fått flera nya kunder som i sin tur har genererat i en ökad omsättning. Har fått två helt nya kunder genom rekommendationer av andra Knuffdeltagare och helt nya kunder genom mobilanpassning av den egna hemsidan. Företaget har sänkt sina årliga annonskostnader med 40 000 kronor genom att själva skaffa sig kompetens inom sociala medier och Internetmarknadsföring.

Här är vi som skapar resultat och tillväxt genom Knuff



Cathrine Tibbling - LevNu Norrköping

Genom projektet och kompetensutvecklingen har företaget ökat sin kundkrets, gett ut annan deltagares bok och fått fler föreläsningssupdrag, vilket ökat företagets omsättning med 10%. Utbildningar i InDesign gör att vi nu utformar PR-material, annonsering, trycksaker och ansvarat för sättning av en ny bok, vilket sparar både tid och pengar. Knuff har erbjudit så mycket mer. Projektet har bidragit till nya kontaktnät, där ett starkt utbyte av idéer och lösningar ständigt har utbytts.



Susanne Luup - LUUP Redovisning Norrköping

Projektet och kompetensutvecklingen har inneburit att företaget ombildats till aktiebolag och anställt en ny medarbetare, vilket kommer att bidra till ökad omsättning. Genom utbildning i Knuff, har vi fått bättre struktur och förståelse på arbetsgången i företaget, samt tydlighet till medarbetare om företagets mål och framtid. Vi har utbildats i Visma lön, som ökat lönsamheten då vi nu administrerar lön på ett effektivt och professionellt sätt.



Jenny Åkerblom - Megalomania Norrköping

Knuff har gett mig möjlighet till utbildning i att bli UGL handledare något som ger mig stora konkurrensfördelar och nya möjliga uppdrag. Då antalet handledare är begränsade och en stor andel av dem som är handledare idag är på väg i pension är detta en mycket framkomlig väg till nya säkra uppdrag.



Anna Willén - Mitt val min handling Motala

Knuff gav mig som coach ett helt nytt ben att stå på, vilket innebär att jag nu kan göra skarpa IPU – profilanalyser vilket gör att jag nu når en större bredd av kunder. Det ger mig ökad omsättning, större och längre uppdrag med individ och grupper samt en arbetsmiljö som gynnar tillgängligheten för mig. Jag har fått uppdrag av företag inom Knuff.



Cecilia Storm - Norrköpings trafikskola

Knuff har gett möjlighet att öka kompetensen på företaget, t.ex. kundbemötande och merförsäljning. Receptionen är mer komplett eftersom personal nu kan utföra mera uppgifter t.ex. synscreening. Omsättningen har ökat genom att vi har egen kompetens inom tjänster som vi tidigare köpt från extern konsult. Vilket lett till ökad trivsel, nyanställning och verksamhet utomlands.

Här är vi som skapar resultat och tillväxt genom Knuff



Anna Andersson - p.a.u.s Linköping

Spa-anläggning med det mesta inom skönhet, hälsa, pool & relax. Via Knuff har ledning och medarbetare genomgått utbildningar inom affärsutveckling, personlig coachning, säljutbildning, strategi, m.m. Resultatet Knuff gett i ledningsarbetet är tydligare mål, säkerställa service, sälj och kvalitet, ledarskapet har blivit tydligare och affärsnätverket med kontakter har vuxit stort! Medarbetarna är tydligare och har högre medveten service samt merförsäljning. Utbildning i LPG har gett p.a.u.s möjligheten att våga anställa mera personal, vilket bl.a. genererat i fast anställning för två personer. För p.a.u.s i stort har Knuff gett en tillväxt som vi kommer se även på lång sikt.



Ingrid Mårtensson - Pear Norrköping

Knuff har varit precis rätt för mig då mitt företag är i ett läge där vissa tjänster utvecklas och andra tonas ner eller tas bort. Framförallt har det varit stärkande för mig i rollen som coachande handledare där jag via Knuff fått möjlighet att fördjupa min kompetens och färdighet. Tack vare vidareutbildningen kan jag arbeta både individuellt och i grupp som coachande handledare och det betyder bl. a kvalitetssäkring och fler uppdrag.



Anki Rapp - Henrik Rapps Glas Linköping

Vi arbetar med fönster och glas i både ute- och inomhusmiljöer och är auktoriserade för bilglas. Genom Knuff har vi ökat vår kunskap och styrka som gjort att vi tagit beslut om expansion av verksamheten. Vi har byggt nya företagslokaler i ett bra PR-läge och på det sättet ökat vår kundtillgänglighet och Knuffdeltagaren Hjälpboden har levererat produkter för kundernas tillgänglighet. Vi kommer att anställa mer personal efter nyåret och vi etablerar fler grenar i verksamheten. Genom Knuff har vi fått hjälp att styra vårt företag efter våra behov.



Ulrika Nilsson - Secure State Norrköping

IT-konsultföretag med specialistkompetens inom området informationssäkerhet. Vi arbetar i branscher med mycket höga säkerhetskrav. Företaget har deltagit aktivt i Knuffprojektet, vilket har utvecklat företaget och skapat nya möjligheter för tillväxt. Genom Knuff har personal i vårt företag fått utbildningar inom ledarskap, affärsutveckling, marknadsföring och kvalitetssäkring, vilket möjligtgjort att vi under året bl.a. har vunnit ramavtal med Forsvarsmakten, SLL Landstingsrevisorerna och Migrationsverket. Våren 2013 blev vi utsedda till årets företagare i Norrköping.



Josefine Abrahamsson - Solid Media Group Norrköping

Vi hjälper företag och organisationer att marknadsföra sig i sociala- och digitala medier. Utbildningen har gett en bredare kompetens inom vårt område, en högre förståelse och för att kunna tillämpa modeller och begrepp i praktiken. Det stärker konkurrensen vilket gör att vi kan ta bättre betalt. Knuff har utvecklat såväl mig personligen som mitt företag framåt. En Knuff i rätt riktning!

Här är vi som skapar resultat och tillväxt genom Knuff



Catharina Claeson - Sparelaxcenter Norrköping

Knuff har gett företaget och medarbetare en enorm möjlighet att utvecklas professionellt genom enskilda och gemensamma utbildningar. Har breddat vårt utbud av behandlingar och fått fler ben att stå på vilket varit genomförbart med Knuff. Kompetensutvecklingen har säkerställt en ökad trygghet för alla medarbetare som med sin bredare kompetens nu blir mer delaktiga i flera arbetsområden vilket avlastar företagsledningen. Vi samarbetar med flera företag i projektet och kan på så sätt erbjuda fler tjänster.



Sarah Hägg - TILIA konsult Norrköping

Arbetar med design, planering och konsultationer inom trädgård och landskap. Medverkan i Knuff har gett företaget ökad omsättning. Tack vare Knuffs nätverk samt den viktiga kompetensutvecklingen som projektet har finansierat inom landskap och det engelska språket ger det fler konkurrensfördelar. Knuff har även stärkt andra delar i företaget inom marknadsföring och dataprogram. Projektet har fyllt det behov som fanns, där man som kvinnlig företagare vill komma vidare efter några år med sitt företag. Projektiden på två år har varit mycket bra och lagom långt.



Kicki Fredmark - Trivia Norrköping

Genom Leanutbildningen når jag nya kundgrupper som innebär att jag fått nya verktyg att analysera företag/organisationer som gör att jag kan vända mig till nya företag och erbjuda mina tjänster. Knuff har erbjudit mötesplatser för mindre företagare där majoriteten är kvinnor. Nya kontakter har skapats genom Knuffs nätverk. Därutöver har vi erbjudits olika utbildningar som komplement till den utbildning jag själv gått.



Ulrika Borg - Ulrika Kostkonsult Kalbo

Erbjuder skraddarsydd och inspirerande friskvård genom mat som medicin. Genom Knuff har jag bland annat vidgat mitt nätverk, fått möjligheten att identifiera mitt och företagets professionella rykte och utveckla min marknadsplan för att kunna skapa fler affärer i framtiden. Jag har även fått möjlighet att lära och inspireras av andra kvinnor som har egna framgångsrika företag inom Knuff.



Anette Gladh - Veterinärpraktik Gistad

Utbildning i veterinärt datasystem ger bättre struktur, förenklad journalföring och debitering samt underlättar bokföring och remissförande. Studiebesök hos kollega med samma datasystem har ytterligare underlättat och medfört mer samarbete. Fortbildning är viktigt för mig, samt att utvecklas och bli uppdaterad med de senaste medicinska rönen. Min omsättning har ökat, delvis tack vare Knuff genom inblick i nya möjligheter till marknadsföring. Att träffas i Knuffs nätverk och utbyta erfarenhet är ytterligare ett plus.

KNUFF GÅR VIDARE MOT NYA MÅL

”Ett av projektmålen är att skapa ett etablerat och väl fungerande nätverk mellan kvinnor i projektet och regionen, det har vi verkligen på gång”, berättar Yvonne Anglesjö, projektledare Knuff.

Genom Knuff har kvinnorna som driver företag lärt känna varandra, utbytt erfarenheter, och gett varandra nya affärer och affärskontakter. Nätverkandet har inneburit att ett stort förtroende har byggts upp genom projektet. Deltagarna i Knuff har beslutat sig för att fortsätta sitt nätverkande med sex nätverksträffar under nästa år. Fokus kommer att vara affärsutveckling och affärskontakter.



Företagarnas uppgift är att skapa bättre förutsättningar för företagande i Sverige. Som företrädare för 75 000 företagare har vi en stor möjlighet att påverka och driva opinion för ett bättre företagarklimat. Dessutom erbjuder vi våra medlemmar unika medlemstjänster och förmåner.

Företagarna Norrköping har idag drygt 600 medlemmar och jobbar främst med att utveckla oss som företagare, förnygra medlemskåren och stärka banden mellan medlemmarna.

Kontakt Yvonne Anglesjö, Projektledare Knuff

0707-75 43 70

yvonne.anglesjo@foretagarna.se

Läs mer: www.foretagarna.se

företagarna
NORRKÖPING

Företagarna Norrköping, Lidaleden 47, 603 81 Norrköping